

15 Jahre Wachstum durch Innovationskraft und Unternehmertum: André Buck bei SIX

SERGE NUSSBAUMER

Herr Buck, Sie wurden 2024 als einflussreichste Persönlichkeit der Schweizer Strukturierte Produkte Branche ausgewählt. Wie reflektieren Sie diese Anerkennung und das vergangene Jahr?

Es hat mich enorm gefreut und ich finde es persönlich eine grosse Ehre als einflussreichste Persönlichkeit der Strukturierte Produkte Branche in der Schweiz anerkannt zu werden. Ich war in den letzten Jahren regelmässig in den vorderen Rangierungen dabei und dass ich 2024 den Sprung auf das höchste Treppchen schaffen würde, hatte ich nicht erwartet und war angenehm überrascht. Hinter diesen Auszeichnungen der letzten Jahre stehen die kollektiven Anstrengungen unseres Teams bei SIX und unser Engagement für Innovation und Exzellenz. Die Branche anerkennt damit auch, dass wir ein wichtiger Teil der Industrie sind und auf Augenhöhe gemeinsam nach besten Lösungen suchen, um den Handelsplatz für Strukturierte Produkte wettbewerbsfähig und innovativ weiterzuentwickeln.

Können Sie uns Einblicke zum laufendem Geschäftsgang der Strukturierten Produkte bei SIX Swiss Exchange geben mit einem Ausblick, was die Anleger in

diesem Jahr erwarten dürfen?

Es ist wichtig, zwischen Handelsvolumen und unseren Bemühungen, den Markt attraktiver zu gestalten, zu unterscheiden. Vor einigen Jahren haben wir die Hebelprodukte neu aufgestellt, was zu einem jährlichen Anstieg der handelbaren Produkte führte. 2024 erreichten wir mit 110'792 Listings einen neuen Rekord, ein Anstieg von 8% gegenüber 2023. Zum Vergleich: 2021 waren es 57'386 Listings. Dies hat das Angebot für Anleger erheblich erweitert, aktuell stehen über 60'000 Produkte zur Auswahl.

Beim Handelsvolumen haben wir nur begrenzten Einfluss, da Faktoren wie Marktvolatilität und geopolitische Entwicklungen eine Rolle spielen. 2024 stieg das Handelsvolumen um 12.5% auf CHF 9 Milliarden gegenüber CHF 8 Milliarden im Vorjahr. Rückblickend war das Volumen 2021 mit CHF 20.1 Milliarden deutlich höher. Jedes Jahr bringt unterschiedliche wirtschaftliche und politische Einflüsse mit sich.

Als Ausblick bieten wir ab Spätsommer verlängerte Handelszeiten an. Der Handel in Strukturierten Produkten, insbesondere Hebelprodukten mit US-Basiswerten, wird bis 21.45 Uhr möglich sein. Dies wird bereits von anderen europäischen Handelsplätzen ange-

boten und ist ein wichtiger Service für unsere Kunden. Ich bin zuversichtlich, dass dies auf grosse Resonanz stossen wird.

Wie hat sich CONNEXOR entwickelt und was sind die Zukunftspläne?

CONNEXOR hatte ein herausragendes Jahr. Wir begrüsst den 130. Kunden, gegenüber 111 im Vorjahr, und die Plattform verarbeitete über 2.2 Millionen neue Anlage- und

«SIX entwickelt den Handelsplatz für Strukturierte Produkte kontinuierlich weiter.»

Hebelprodukte, was einem Anstieg von über 50% im Vergleich zu 2023 entspricht. Dies bestätigt das hohe Leistungspotenzial der Plattform, unterstützt durch starkes Wachstum in Asien, insbesondere in Hongkong und Singapur.

Und wir haben mehrere neue Premium-Dienstleistungen eingeführt, darunter den Bondfloor Automation Service für die automatisierte Meldung an die Eidgenössische Steuerverwaltung (ESTV) und den Independent Valuation Service. Weiter planen wir die Anbindung an Clearstream D7, um Emittenten in Deutschland die Emissions- und ▶

Meldepflichten zu erleichtern. Zudem erweitern wir unsere CONNEXOR Blockchain Solutions (CBS) mit spezifischen Anwendungsfällen, um die Digitalisierungsbemühungen unserer Kunden zu unterstützen. Unser Ziel ist es, die Effizienz in der Branche für strukturierte Produkte durch erhöhte Automatisierung, Standardisierung und Konnektivität zu verbessern, damit Finanzinstitute sich auf ihr Kerngeschäft konzentrieren können und gleichzeitig operative Risiken und Kosten reduzieren.

Da Sie sich dem Ruhestand nähern, können Sie auf Ihre Errungenschaften und Meilensteine der letzten 15 Jahre zurückblicken?

Nach 15 erfüllenden Jahren werde ich SIX Ende Februar verlassen. Seit meinem Start als Leiter Marketing & Sales Ende 2009 bei Scoach Schweiz war es eine aussergewöhnliche Reise voller visionärem Denken und unternehmerischem Handeln, wobei der Aufbau und die Pflege vertrauensvoller Kundenbeziehungen essenziell für unseren Erfolg waren. Gemeinsam mit unseren geschätzten Kunden und Partnern haben wir das Segment Strukturierte Produkte in der Schweiz als zukunftsichere und innovative Anlagelösung etabliert. Wir haben das International Structured Products Forum (ISPF) ins Leben gerufen, das jährliche Highlight-Event der Branche, und zwischen 2020 und 2024 viermal die Structured Products Retail Europe Awards gewonnen. Erwähnenswert ist auch unsere erfolgreiche Pionierarbeit bei der Expansion nach Asien sowie meine bereichernde Tätigkeit im Verwaltungsrat von Contineo in Hong Kong.

Über Strukturierte Produkte hinausgehende Meilensteine waren die Übernahme der Vertriebsverantwortung für sämtliche Anlageklassen an der Schweizer Börse, die mir

2015 anvertraut wurde. In dieser Zeit lancierten wir den nicht einsehbaren Liquiditätspool für Schweizer Aktien, SwissAtMid, und den weltweit ersten ETP auf Krypto-Basiswerte im Jahr 2018 sowie 2021 den ETF Quote on Demand Service, der kontinuierlich Handelsrekorde aufstellt. Zudem hatte ich die Ehre, die Schweizer Börse in zahlreichen öffentlichen Rollen und Veranstaltungen zu repräsentieren, darunter der «Börsen-Talk Flagship Event» und die «B1G Numbers» Videocasts.

Mein besonderer Dank gilt unseren Kunden, deren Vertrauen und Zusammenarbeit uns stets motiviert haben, sowie unseren Geschäftspartnern und Weggefährten, deren Unterstützung massgeblich zu unserem Erfolg beigetragen hat. Ein herzliches Dankeschön geht an meine Kollegen und Mitarbeiter bei SIX. Ihr unermüdlicher Einsatz, Fachwissen und Teamgeist sind die Grundlage für unsere Erfolge. Ihr Beitrag ist von unschätzbarem Wert, und ich bin überzeugt, dass sie zusammen mit unseren Kunden auch in Zukunft Grosses erreichen werden. Diesen Esprit werde ich sehr vermissen.

Möchten Sie Details zu Ihren Zukunftsplänen mit uns teilen?

Nach über 40 Jahren in der Finanzindustrie in verschiedenen Rollen im In- und Ausland freue ich mich auf dieses neue Kapitel und überlasse meine Aufgaben den talentierten Kollegen bei SIX. Nun werde ich versuchen, die richtige Balance zwischen neuen beruflichen Tätigkeiten, Familie und Hobbys zu finden. Die Dynamik bei SIX und in der Industrie wird mir sicherlich fehlen, aber ich freue mich sehr auf die Möglichkeit, bestehende und neue Interessen und Leidenschaften zu vertiefen und zu erkunden. Zum Schluss möchte ich ein grosses DANKE an alle aussprechen: Danke für eure Zeit, eure

Unterstützung und die freundschaftliche Zusammenarbeit, die ich in all den Jahren erfahren durfte.

Vielen Dank für das Interview! ■



André Buck

Als Head Debt Capital Market in der Unit Exchanges von SIX war André Buck seit Mitte 2024 für den Vertrieb und das Produktmanagement von festverzinslichen Wertpapieren und Strukturierten Produkten bei BME und SIX Swiss Exchange verantwortlich. Er ist Mitglied der Geschäftsleitung Exchanges und SIX Swiss Exchange AG. André leitete den Vertrieb aller Assetklassen, die Entwicklung des CONNEXOR-Referenzdatenangebots sowie das Education-Team. Seit 2009 bei SIX, begann er als Head Sales & Marketing für Scoach Schweiz. Mit 14 Jahren Handels Erfahrung bei UBS und der Zürcher Kantonalbank war er auch Head Sales bei der Bank Vontobel. Seit 2016 leitet er die Kommission für Strukturierte Produkte und ist seit 2018 Vorstandsmitglied von Contineo.